

Automatisierte Energieangebote für Individualkunden im eigenen Portal

GET AG

In der Alten Strickwarenfabrik
Berliner Straße 65
04129 Leipzig

Telefon +49 341 39373-849

Fax +49 341 39373-801

get-ag.com

vertrieb@get-ag.com

GISA GmbH

Leipziger Chaussee 191A
06112 Halle (Saale)

Telefon +49 341 345 5850

kontakt@gisa.de

gisa.de

GetAG

GISA[®]
That's IT.

Vertrieb durch GISA GmbH

Angebotslegung für Individualkunden

Um großen SLP- und kleinen RLM-Kunden einfach und effizient branchenspezifische Angebote unterbreiten zu können, haben wir eine schlanke Lösung für Produktmanagement und Vertrieb entwickelt.

In wenigen Minuten werden Ihre Interessenten zu Kunden

Auf Basis unseres Vertriebspartnerportals haben wir eine Anwendung entwickelt, die Sie bei der Automatisierung der Angebotslegung für Individualkunden unterstützt. Über eine Angebotsstrecke wird der Interessent in wenigen Minuten zum Kunden. Ihre Produktwelt können Sie dabei individuell abbilden, sie branchenspezifisch anpassen und Vertriebs-

partnern zuordnen. Auf Wunsch binden wir auch ihr Beschaffungssystem an. Bei Bedarf können außerdem die von der GET AG recherchierten Netzentgelte zum informatorischen Ausweis oder zur Kalkulation genutzt werden.

Produktverwaltung, Monitoring und Angebotsrechner aus einer Hand

Durch ein übersichtliches Monitoring der Angebote und ihrer Status behalten Sie

als Vertrieb jederzeit den Überblick. Sie nutzen ein schlankes Lead-Management, eine einfache Produktverwaltung und einen Angebotsrechner – alles aus einer Hand. Bestätigte Angebote werden Ihrem ERP-System sofort für die Folgeprozesse zur Verfügung gestellt. Ihre Vertriebspartner binden Sie einfach in das System mit ein und steuern auf Wunsch deren Provisionierung über unser Vertriebsportal.

Verfügbare Leistungen und Optionen

Produktmanagement (App)

- individuelle Produktkonfiguration für die Zielgruppe der Individualkunden: von branchenspezifischen Strom- und Gastarifen (SLP und RLM) sowie Non-Commodity-Produkten
- Abbildung von Tages- und Wochenpreislisten
- automatisierte Preisaktualisierung über Schnittstelle möglich
- komfortable Produktverwaltung und Freigabe für Vertriebskanäle
- automatische Service-Bereitstellung (in Echtzeit) für das Vertriebsportal und/oder externe Anwendungen

Vertriebsportal

- Angebotsrechner mit branchenspezifischen Energiepreisen für Individualkunden (geschlossener Bereich)
- optionale Einbindung in Ihre Website
- Bündelkalkulation und Erfassung lastgangspezifischer Angebote in Vorbereitung
- Schnittstelle zur externen Bonitätsprüfung
- integrierte Standard-Abschlussstrecke inkl. Auftragserstellung und -verwaltung
- Vertriebspartnerverwaltung mit Option der Provisionsabrechnung
- optionale Erweiterung zum Kundenportal

